

hiroshima-business-club.jp

ホームページも見てね



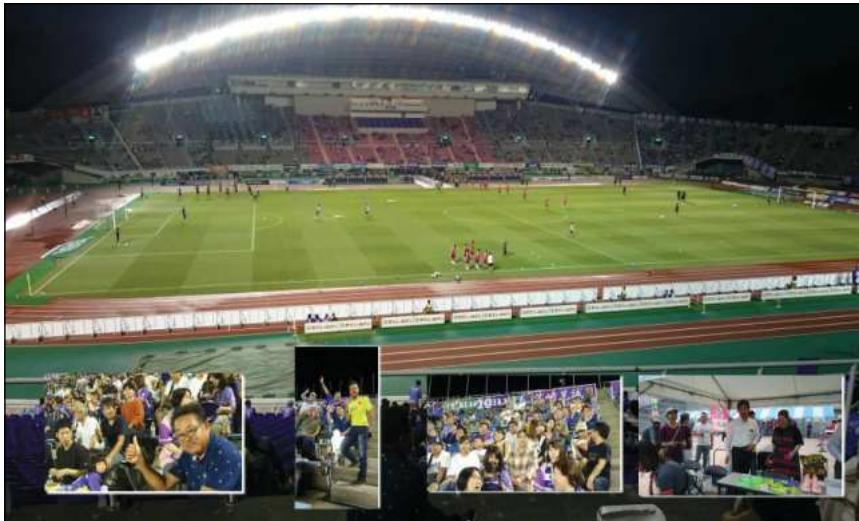
会報誌

フェイスブックページもチェック

No. 45  
2019年10月15日号  
広島ビジネス倶楽部  
広報委員会 発行

# HBC NEWS

広島市中区南吉島1-2-37  
TEL : 082-249-1085  
FAX : 082-249-1124



# サンフレッチェ観戦ツアー

## 広島ビジネス倶楽部総勢240名が参加!

去る9月28日(土)、エディオンスタジアム広島にて開催された名古屋グランパス戦にて、広島

ビジネスクラブ主催「サンフレッチェ観戦ツアー」を実施いたしました。馬野企画委員長を先頭に、広島ビ

ジネス倶楽部から総勢240名の応援団がサンフレッチェ

は前半33分にサンフレッチェ野上がヘディングシュートを決めて先制、試合開始からの支配的な状況もありまずまずの展開。

ジネス倶楽部からのより多くの参加者による「熱い声援」と感じました。この度初めての企画である「ウォーミングアップ見学」を実施しましたが、これを楽しみに16時前から来場される家族もおられ、見学された方々からは選手を間近に見ることができて感動したとの声が上がっていました。

広島に進撃を後押しするべく集いました。当日の観客10880人の大歓声に負けじと、広島ビジネス倶楽部から参加の皆様も声をか

しかしながら前半終了間際の44分、名古屋グランパス前田が同点弾を叩き込み前半を1対1で終了、息をのむ展開となりました。後半もサンフレッチェ広島がゲームを支配する展開ではありましたがゴールを奪えず、1対1の同点で試合を終えました。

また、サンフレッチェ所属選手のサイン入りユニフォームやポスター、森崎和幸さんサイン入りスパイクなど、豪華景品が当たるくじ引き企画も実施し、大いに盛り上がりました。

ら参加の皆様も声をか

この試合でのサンフレッチェのボール支配率は61%、シュート数も13本(名古屋4本)、コーナーキックは8本(名古屋2本)と、ゲームを支配していた状況でのドローゲームは惜しまれるところです。

次回の広島ビジネス倶楽部からの観戦ツアーには倍増、三倍増の参加者による声援を送り、サンフレッチェ広島の快進撃を後押ししたいものです。

試合の方

に、あと一押しのため

(文・榎長崎塗装店/長崎氏)

心が躍るオーダースーツを、



広島

EBISU TAILOR

安心価格で

# 前月の月例会

9月17日、広島ビジネス倶楽部の月例会をオリエンタルホテルにて開催しました。

松村公市名誉会長の乾杯の音頭と共に飲んで歌って踊って大盛況の会となりました！広島ビジネス倶楽部は会員同士のビジネス



ネスを積極的に応援する組織です。広島をさらにすばらしい街にする

べく業種や年齢の枠を超え、様々な企業様の経済活動の場となっています。年齢の枠を超え、様々な企業様の経済活動の場となっています。次回(火曜日)を予定しております、大感謝祭に向け活気ある会にしましょう！

(文・Closest三上氏)

11/24日

## 感謝祭に向けて準備着々



11月24日の感謝祭に向けて、折口実行委員長、副委員長全員で、チラシ、チケットを、会員の皆様にお届けできるように封入準備いたしました。

会員の皆様には、お客様に年に一度の感謝を込めて、有効に活用していただきますようお願い申し上げます。

昨年の感謝祭の様子は、QRコードからご覧いただけます。



10/30水

初心者の方でも

ビジネス倶楽部会員【小川釣具】小川船長や同好会の常連メンバーの優しいご指導で、楽しく釣りをすることが出来ます。たくさんのご参加をお待ちしております。

## 『大物狙い！フリ・サララ釣り大会』

### 第3回釣り大会



※集合場所 詳細は後日改めてご連絡いたします。

参加費 1万円

※レンタルタックル有ります

定員になり次第打ち切らせて頂きます。参加希望の方は、ホームページよりお申込みください。

(釣り同好会 北川)

## 新会員の紹介

- こそも土地家屋調査士 法人/木村氏
- P&Cパートナー /田久保氏
- 合同会社自然環境 電力事業/松村氏
- 株式会社affetto /浅木氏
- 有限会社ピーワークス /上田氏
- 株式会社アルファクス・フード・システム /田中氏
- 三菱地所リアルエステートサービスク株式会社 /甲斐氏
- Tamori家 /田守氏
- ショラン (Shoer) aN/坂口氏
- OLIVE by asami /黒木氏
- サンゴウオーターサーピス/森山氏
- 有限会社情報工房/古川氏
- 株式会社インブルーム /佐々木氏
- 株式会社MASAKA S/奥田氏

## 広島の景気観測

景況は、上向き

### 【総合】

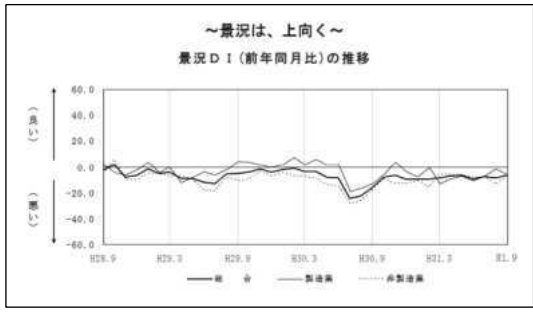
◇9月の総合DI値は、前年同月比ベースで8月の△8.8から2.2ポイント上昇し、△6.6となった

### 【製造業】

◇製造業全体のDI値は8月の△1.8から3.8ポイント下降し、△5.6となった。

### 【非製造業】

8月の△13.6から6.3ポイント上昇し、△7.3となった。◇業種別では、小売業、サービス業は上昇した



# 1年会員募集中

年会費：30,000円(税)

グリーンバースゴルフ倶楽部

# 会員プレゼン

「D-ZONE 101 HIROKO」は、紙媒体からWEBまでのデザイン製作を行っています。全国カレンダー展受賞やグッドデザイン賞受賞など多くの実績を重ねてきました。自らカメラを持って撮影を手がけ書籍やアルバムも制作しています。



そのデザイン力を生かし、ハートクリエーターとしてハートのギフト商品「こころづくし」を展開。ハートづくしのヒーリングギフトと好評をいただいています。

オンラインワンのオーダー品ではメダリスト様や黄綬褒章受章様のプリザーブドフラワーも手がけています。

ご希望のオリジナルデザインやハートフルギフト！お気軽にご相談ください。



## 第17回ゴルフ同好会

この度、ゴルフ同好会に初参加させて頂きました。当日は、雲一つない秋晴れのもと爽やかなカラッとした風の吹く中、気持ちよくプレーすることができました。参加者が景品を持ち寄り、結果発表では大いに盛り上がりました。何よりチーム戦での景品が豪華でした。名誉会長の松村さんが協賛されているという、数キロある「ベーコン」をゲットすべくチームで奮闘しました。ベーコンはゲットできずでしたが、個人的にじゃんけん大会で、森國商会在がゲットできました。前にも頂いたので、これが美味しいのです。本当に楽しい一日を過ごすことができました。(文・森山さん)



森山さん  
タマー  
ビス  
ン

# 突撃！会員企業訪問

## 広報委員会取材班の第六回 株式会社ワンエンタープライズの代表取締役である一橋斎明さん突撃インタビュー！

社名の由来については、一橋さんのワン！オンリーワンのワン！ナンバーワンのワン！一橋さんの経営しているルイードタバンはダーツをメインに扱うお店だが、プロアマ両方参加してのダーツの大きなイベントなども開催している。そして、ダーツマシーンのレンタル及び販売も行っている飲食店(bar)などが主なクライアントとなり、他にも施設、ダーツをコミュニケーションツールとして活用でき

る場など多岐にわたる。社内コミュニケーションや気軽なイベントとしてダーツはすごく良いと思う。会員さんへの一言として、

「まずテーブル座談会では積極的にPRされるのが良いですね。懇親会や委員会への積極的に参加された方が早くビジネスにも繋がると思っています。また新しい会員さんが入会されたときには、入って良かったねと言ってもらえるような既存会員のフォローも大事だと思います。」

ただ、何よりも誰かに何かをしてもらうという精神ではなく、あくまでも自ら積極的に動くことが大事だと思います。



ビジネスがダイレクトに繋がるとしてもPRは大事ですね。商売と一緒です。(文・安田司法書士事務所/安田氏)

広島ドラゴンフライズ観戦チケット ビジネス倶楽部 限定クーポン券

こちらのクーポン券をチケット売り場にお持ちください

2階自由席  
大人 1,600円  
子供 無料  
(※高校生以下)

チケット販売事務局 広島市西区草津新町2-15-17 2階  
TEL 082-270-3007 FAX 082-270-3017

身体に良い水 飲んでますか？

新しいカタチのウォーターサーバー 沖繩サンゴで浄水するお水「海人ぬま」

サンゴウォーターサービス 担当：森山 090-4775-3936



# 今月も色々ありました 広島ビジネス倶楽部 ビジネス成功例 コラボ事例や相互ビジネスなど

●ガレッジK&K様が、第一コンテックの西川社長より営業車の注文を頂きました。

●うたしの井上様よりドライブレコーダーのご注文を頂きました。

●有限会社キタショウ様が、有限会社森國商会の森國様より防犯カメラ設備をご注文を頂きました。

●有限会社トモエの高丸様よりプリンタ複合機のご注文を頂きました。

●サンゴウォーターサービス様が、オリエンタルホテル広島様、広島西山青果(株)の社員様、ふとんのフジシン周南店様、(株)リトル・ワンス小林様、協同組合事業交流広島センター清水様よりサンゴウォーター「海人ぬ宝」のご契約を頂きました。

●キリンビバックス下川様が、東洋フードサービス(株)大成社長様よりキリン自販機を設置して頂きました。

●前川印刷株式会社が、株式会社ハタヤデザイン(株)の沖本社社長様から印刷の注文を頂きました。

●有限会社プロスパの三谷社長様から名刺、領収書の印刷の注文を頂きました。

●グリーンバースゴルフ倶楽部の井崎様からポイントカードの印刷を頂きました。

●株式会社フジシンの藤井社長様から名刺の注文を頂きました。

●安田司法書士事務所が株式会社ユニサス様より商業登記申請のご依頼を頂きました。

●認定NPO法人ボラノが読売新聞広島販売株式会社鍛冶口様より、就労継続支援B型事業所ワークハウスクローバーへポステイングのお仕事を頂きました。

●おかげさまBOXは、こちらのQRコードから登録できます。



近年、人手不足が深刻化する中、逆に業種によっては大量リストラが行われています。IT化やAIの発展が影響しているのは明らかです。大企業のIT化等が急速に進む一方で、中小企業はIT化等が遅れているような気がします。



私の専門分野である経理部門においても、下記のような会社が多く見受けられます。

- ・手書きの振替伝票の作成
- ・エクセルなどのデータがあるのに会計ソフトに手入力をしている
- ・書類を紙で保管している

経理部門は、会社の大切な情報を扱う場所です。中小企業にとっても深刻な人手不足に対応するためにも、経理部門を効率化し、生産性の向上を図る事が大切です。

弊所では、経理業務の合理化の提案を得意としています。ご興味のある方は、初回は相談無料なのでお気軽にご相談ください。(文・あさぎり会計株式会社 藤田氏)

和創料理 鮎

魚 旬 菜 旬 孝 し

電話 082-541-1575  
携帯 090-3742-9581

お墓の日光

ROSE GARDEN  
ローズガーデン